

> ACCIÓN SOCIAL

# El 'mentoring' a emprendedores que ayuda a quien vive en la calle

El español Josep Coll, fundador y expresidente de RedPoints, asesora a 'start ups' con dificultades, a cambio de donaciones a la ONG barcelonesa 'Sense Sostre'. Por **Júlia Moreiro**

Se acerca la Navidad. Las luces en las calles se encargan de recordar a los transeúntes que se avencinan las prisas por comprar regalos, los villancicos y las comilonas en las que todo sobra y nada falta. Muchos ya piensan en pedirse un par de días en el trabajo, en coger pronto los billetes y reunirse con la familia. En volver a casa por Navidad. Algunos, sin embargo, no podrán hacerlo. Porque no tienen casa. Viven en la calle y la Navidad, para ellos, no es más que un par de días fríos de finales de diciembre.

El español Josep Coll, fundador y expresidente de RedPoints, ha creado *Pesadilla en tu start up*, una propuesta que conjuga dos mundos que, aparentemente, no tienen nada que ver: la innovación y la ayuda social. Coll aconseja a emprendedores con dudas a cambio de donaciones a la ONG Sense Sostre, que asiste a los sin techo de Barcelona.

«Siempre me ha impactado mucho ir por la calle y ver a gente durmiendo en las aceras. Hace unos años oí hablar de esta ONG y me interesé por su labor. Hacen un trabajo fantástico, salen a repartir comida todas las noches. Quería ayudarles y, dado que creo estar preparado para asesorar a emprendedores con problemas, decidí embarcarme en este proyecto», explica.

Josep Coll es el fundador de RedPoints, una empresa que lucha contra la piratería en la red. «Yo era abogado de propiedad intelectual, me iba bien hasta que aparecieron los servicios de descarga gratuita. Empecé a perder facturación y vi como muchas empresas cerraban. Comencé a buscar soluciones. No era fácil porque el trabajo de defen-



sa a los derechos de autor se estaba gestionando mal, pero acabé dando con la idea adecuada», comenta. Empezó con tan solo 3.000 euros y tras dos rondas de financiación, acaba de vender la compañía por 22

millones.

Ahora, los emprendedores que necesitan ayuda se pueden poner en contacto con él y concertar una reunión privada y confidencial de 45 minutos por videoconferencia. Es

**El fundador, ex presidente de RedPoints e impulsor de 'Pesadilla en tu start up', Josep Coll.**  
EL MUNDO

un servicio de *mentoring* gratuito. El único requisito es hacer una donación a Sense Sostre. Sin límites, ni mínimos ni máximos. «Quiero poner a disposición de empresarios que están empezando, un *teléfono rojo* para que cuando tengan problemas puedan contar con asesoramiento para resolverlos», afirma Coll.

Empezó hace tres semanas y ya ha aconsejado a nueve *start ups*: «los problemas con los que me he encontrado son siempre los mismos, básicamente cómo conseguir financiación o de qué manera resolver tensiones entre socios», aclara. Otra de las cuestiones que atormenta a los emprendedores es dilucidar si vale la pena o no seguir adelante con su propuesta. «La duda mata al emprendedor. A los que me piden asesoramiento intento explicarles que a veces cuesta que la moto arranque».

«Si algo he hecho bien es tener mentores, gente que me decía qué tenía que hacer cuando tenía un problema», explica Josep Coll. «Los emprendedores tenemos que ayudarnos entre nosotros. Cuando estás cruzando el desierto a veces se echa de menos a alguien a quien llamar que haya pasado por el mismo sitio y te pueda aconsejar».

Actualmente, el fundador y expresidente de RedPoints, se encuentra en Nueva York. En la ciudad donde, por lo menos en las películas de Hollywood, los sueños se cumplen. Está preparando sus nuevos proyectos y mejorando sus inglés. Por ahora, sus problemas idiomáticos le obligan a asesorar solamente a empresas españolas pero «todo lo que sea ayudar a gente, lo hago encantado. Sea de donde sea», afirma.

Estará en la Gran Manzana hasta junio del tan cercano próximo año. Hasta entonces se centrará en el *mentoring* dirigido a aquellos que lo necesiten. A los que tengan dudas respecto a la viabilidad de su idea y ganas de ayudar a proteger a las personas sin hogar. Lo que hará después, aún no lo sabe. «Me gustaría seguir empujando proyectos. Hacer de *business angel*. Soy emprendedor, me gusta levantar propuestas».